

## Vertriebsleiter m/w/d

Wir suchen Mitarbeiter mit Charakter, Leidenschaft und Herz. Die GOLD INN Gruppe besteht derzeit aus 2 GOLD INN Hotels in Berlin, einem GINN Hotel in Hamburg, einem GINN City & Lounge Hotel in Ravensburg, einem GINN Hotel in Berlin-Potsdam und zahlreichen weiteren Projekten in Planung, sowie Realisierung.

### Ihre Aufgaben:

- Entwicklung und Umsetzung sämtlicher Sales-Strategien
- Betreuung und Kontaktpflege der bestehenden Kunden, sowie Akquise neuer Vertriebskontakte
- Erstellung innovativer Angebote, sowie Verhandlung und Abschluss von Rahmenverträgen
- Kunden- und Gästebetreuung per Telefon und persönlich vor Ort

### Ihr Profil:

- Mehrjährige Berufserfahrung im Verkauf
- Erfahrungen im Bereich Veranstaltungsverkauf und/oder Veranstaltungsbetreuung wünschenswert
- Sie verfügen über Verkaufstalent, Verhandlungssicherheit und den Dienstleistungsgedanken
- Erfahrungen im Bereich der Budgeterstellung und -verfolgung
- Kommunikations-, Überzeugungs- und Durchsetzungsvermögen
- Einsatzbereitschaft, Flexibilität, Teamfähigkeit und hohe Eigenmotivation
- gute Kenntnisse verschiedener EDV- und Hotelsoftware
- gute Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch
- Ein sicheres und gepflegtes Auftreten sowie gute Kommunikationsfähigkeit
- Fundierte fachliche, operative Kompetenzen, Erfahrungen in der Zusammenarbeit mit einem größeren Team

### Wir bieten:

- Eine sehr anspruchsvolle Tätigkeit in einem agilen, jungen Unternehmen
- Ein engagiertes und nettes Team
- einen modernen Arbeitsplatz, mit viel Platz für Kreativität und eigene Ideen
- flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege

### Kontakt:

Sie erkennen sich in unserem Anforderungsprofil wieder und können Sie sich mit den Aufgaben identifizieren?

Dann senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, inklusive Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und frühestmöglichen Einstiegstermin, nur per E-Mail an: [Melinda.Kolibal@gold-inn.de](mailto:Melinda.Kolibal@gold-inn.de)